



ЕКОНОМСКИ ФАКУЛТЕТ У НИШУ

08.05.2019. САЛА 1, 12 ЧАСОВА

ИНОВАЦИОНИ СЕМИНАР

ТРГОВИНСКА ДИПЛОМАТИЈА:

ВЕШТИНЕ ПРЕГОВАРАЊА И УМЕЋЕ СКЛАПАЊА КУПОПРОДАЈНОГ УГОВОРА



**ЖЕЛИТЕ ПОСТАТИ ДОБАР ПРЕГОВАРАЧ? ДОБИТЕ ДА ЗАЈЕДНО НАУЧИМО
ВЕШТИНЕ ПРЕГОВАРАЊА И НАЧИН СКЛАПАЊА КУПОПРОДАЈНОГ УГОВОРА.**

**Организатори семинара:
Проф. др Сретен Ђузовић
Проф. др Светлана Соколов-Младеновић**

**„У послу никада не добијеш оно
што заслужујеш, већ добијеш оно
што уговориш“**